

Operazione Rif. PA 2024-23638/RER approvata con DGR 575/2025 in data 22/04/2025 e realizzata grazie ai Fondi Europei della Regione Emilia-Romagna



## MARKETING INTELLIGENTE: STRUMENTI DIGITALI E AI PER I SERVIZI - MODALITA' WEBINAR

Innovazione sostenibile nel marketing e vendite dei servizi - PG3

Marketing



»» **FORMAZIONE FINANZIATA PER LE IMPRESE**  
SERVIZI ALLE PERSONE: COMMERCIO, DISTRIBUZIONE,  
TURISMO E RISTORAZIONE, BENESSERE E CURA

### Obiettivi

Il corso fornisce strumenti immediatamente applicabili per progettare e gestire strategie di marketing digitale orientate al contesto locale. Attraverso un approccio strutturato ma pragmatico, i partecipanti acquisiranno competenze per l'utilizzo di strumenti digitali e tecnologie innovative per la promozione e comunicazione aziendale, definendo un'identità commerciale distintiva, intercettando i comportamenti di acquisto dei clienti sul territorio e costruendo una presenza online coerente, riconoscibile e misurabile. Interessante l'integrazione tra visione strategica e applicazione concreta che contraddistingue il percorso: dall'ottimizzazione della visibilità locale su Google alla pianificazione editoriale, fino alla definizione di un piano d'azione personalizzato basato su obiettivi chiari e indicatori di performance accessibili.

### Argomenti

#### Fondamenti di Marketing per il Contesto Locale

- Cos'è il marketing per un'attività locale oggi
- Comportamenti d'acquisto dei clienti
- Come attirare l'attenzione in una città "fisica"
- Strategie di marketing "di quartiere"

#### Posizionamento e Identità Commerciale

- Definire la propria identità commerciale (mission, punti di forza)
- Come costruire una presenza coerente e riconoscibile

**DURATA TOTALE:**  
20 ore

**CALENDARIO:**  
dal: 23/09/2026  
al : 21/10/2026

**TERMINE  
ISCRIZIONI:**  
24/08/2026

**SEDE DI  
SVOLGIMENTO:**  
MODENA

**REFERENTE DEL  
CORSO:**  
Katia Ganzerli  
info.modena@formart.it  
342 6823089

**QUOTA DI  
PARTECIPAZIONE:**  
Finanziato

## Visibilità Locale e Presidio Digitale

- Come usare Google Business Profile per attrarre clienti locali
- Ottimizzazione per le ricerche “vicino a me”

## Content Strategy e Piano Editoriale

- Cosa pubblicare: contenuti semplici ma ad alto impatto
- Le “regole d’oro” per post che funzionano
- Quando pubblicare e con che frequenza
- Creazione del piano marketing mensile

## Monitoraggio delle Performance e Piano d’Azione

- Come misurare i risultati (senza essere esperti)
- Errori comuni da evitare
- Definizione del piano d’azione personalizzato

## Misure di accompagnamento

Partecipando al corso potrai permettere alla tua azienda di beneficiare di un’attività di consulenza su misura senza sostenere alcun costo aggiuntivo.

Le opportunità sono limitate: fanne richiesta al momento dell’iscrizione.

La durata di questo servizio è di 6 ore.

## Destinatari

Il corso si rivolge a imprenditori, figure chiave, responsabili di processi, progetti o attività specifiche, tecnici, operatori e professionisti in generale che intervengono con competenze distinte gestendo e presidiando le attività connesse ai processi di vendita e marketing

## Calendario

Il corso si svolgerà nelle seguenti date:

- 23 settembre
- 30 settembre
- 7 ottobre
- 14 ottobre
- 21 ottobre

Orario 9.00 - 13.00

24/08/2026 è il termine ultimo entro il quale inviare la documentazione necessaria per l'iscrizione

L’attività formativa si svolgerà in webinar: puoi frequentare il corso utilizzando il PC, lo smartphone o il tablet tramite una connessione stabile.

## Docenti

Il corso è stato progettato con la collaborazione di un team di

Il corso sarà realizzato solo al raggiungimento del numero minimo di iscritti.

Le date potrebbero subire variazioni.



FORMart sede di MODENA, Via Emilia Ovest, 693/B 41100 Modena  
T. 059-3369911 - info.modena@formart.it - www.formart.it



Cercaci su



esperti e professionisti del settore e dell'area tematica del corso.

Il docente di questo corso è Zangrandi Matteo, formatore digitale esperto di strategie di marketing con utilizzo della AI, pluriennale esperienza nella formazione e consulenza azienda

### **Requisiti**

Il corso è aperto a persone occupate:

- dipendenti
- imprenditori
- liberi professionisti

che operano in aziende del sistema di riferimento con sede legale o unità locale in Emilia Romagna

Nel caso in cui le iscrizioni risultassero superiori al numero massimo dei partecipanti previsti, verrà attivato il processo di selezione sulla base dei seguenti criteri:

- Ordine di arrivo dell'iscrizione



FORMart sede di MODENA, Via Emilia Ovest, 693/B 41100 Modena  
**T. 059-3369911** - info.modena@formart.it - www.formart.it



Cercaci su

