Operazione Rif. PA 2024-22696/RER approvata con DGR 1914/2024 in data 14/10/2024 e realizzata grazie ai Fondi Europei della Regione Emilia-Romagna

Lingue straniere per il business

ENGLISH FOR BUSINESS SUCCESS: COMUNICARE, NEGOZIARE E CRESCERE

Competenze gestionali per l'Open Innovation finalizzate all'inserimento di nuove professionalità nella filiera delle costruzioni PG.2

Obiettivi

Questo corso breve di inglese è pensato per chi desidera potenziare le proprie competenze comunicative in contesti professionali, con un approccio pratico e mirato. Attraverso situazioni reali come presentazioni aziendali, corrispondenza e-mail, gestione di ordini, vendite e negoziazioni, i partecipanti svilupperanno un linguaggio più sicuro, efficace e strategico. Ogni lezione integra l'uso funzionale della grammatica con attività interattive, role play e contenuti multimediali, per migliorare la padronanza dell'inglese in ambito lavorativo. Il corso è ideale per chi vuole comunicare con maggiore sicurezza, negoziare con successo e valorizzare le proprie competenze personali e professionali.

Argomenti

Business Presentations

Strutturare una presentazione aziendale efficace: accoglienza, uso di strumenti visivi, numeri e percentuali, gestione delle domande. Uso del First Conditional per parlare di scenari futuri legati all'ambiente.

Scrivere un'E-mail Formale e Informale

Struttura di un'e-mail professionale, differenze tra linguaggio formale e informale, abbreviazioni e frasi tipiche. Esercitazioni pratiche per migliorare la scrittura.

Ordini e Consegne

Come gestire ordini e spedizioni, negoziare condizioni di pagamento

DURATA TOTALE:
24 ore

NUMERO PARTECIPANTI:
8

CALENDARIO:
dal: 03/10/2025
al : 07/11/2025

TERMINE ISCRIZIONI:
23/09/2025

SEDE DI SVOLGIMENTO:
RIMINI

REFERENTE DEL CORSO:
Carlotta Spadoni
carlotta.spadoni@formart.it
0541791909

QUOTA DI PARTECIPAZIONE:
Finanziato

e rispondere a richieste specifiche. Uso della forma passiva. Simulazioni pratiche.

Tecniche di Vendita
Linguaggio della pubblicità, gestione di un incontro di vendita, tecniche per gestire e controllare una conversazione in un meeting. Uso dei modali per esprimere obblighi, necessità e permessi. Visione di un video sull'importanza del brand. Simulazione di una riunione di vendita.

Gestione del Tempo e Negoziazioni
Come ottimizzare il tempo nel lavoro, gestire le differenze culturali nel concetto di tempo e negoziare con i fornitori. Uso del Second Conditional per ipotizzare scenari. Simulazione di una negoziazione commerciale.

Sviluppo Personale e Professionale
Come parlare di crescita personale e professionale, dare consigli con i modali, formulare e rispondere a feedback costruttivi. Simulazioni pratiche e role plays. Visione del video "A Successful Partnership".

Destinatari
Il corso è dedicato a chi è interessato a sviluppare competenze utili per operare nell'ambito di processi gestionali dell'impresa in ottica di internazionalizzazione.

Calendario
Il corso si svolge in Via Nabucco, 70 a Rimini nei seguenti giorni/orari:

- 03/10/2025 orario 14:30-18:30

- 13/10/2025 orario 14:30-18:30

- 24/10/2025 orario 14:30-18:30

- 27/10/2025 orario 14:30-18:30

- 29/10/2025 orario 14:30-18:30

- 07/11/2025 orario 14:30-18:30

23/09/2025 è il termine ultimo entro il quale inviare la documentazione necessaria per l'iscrizione

Docenti
Il corso è stato progettato con la collaborazione di un team di esperti e professionisti del settore e dell'area tematica del corso.

Il docente di questo corso è SHEILA MUIR, docente madrelingua con esperienza consolidata nell'insegnamento della lingua inglese, sia a livello individuale che di gruppo.

Requisiti

Il corso sarà realizzato solo al raggiungimento del numero minimo di iscritti.
Le date potrebbero subire variazioni.

Il corso è aperto a tutte le persone che, indipendentemente dalla loro posizione occupazionale, sono interessate ad inserirsi nelle imprese della filiera di riferimento e che

sono residenti o domiciliate in Emilia-Romagna in data antecedente l'iscrizione alle attività
hanno assolto l'obbligo di istruzione e il diritto e dovere all'istruzione e formazione
Nel caso in cui le iscrizioni risultassero superiori al numero massimo dei partecipanti previsti, verrà attivato il processo di selezione sulla base dei seguenti criteri:

· - Ordine di arrivo dell'iscrizione

· - Residenza in comuni diversi dal luogo della formazione (di norma diverso dal capoluogo di provincia)