



## Vendere un prodotto e conquistare un cliente

Commerciale e vendite



### Obiettivi

Diventa un professionista della vendita, scopri quali sono i metodi, le tecniche e le strategie più efficaci per un processo di vendita efficace per acquisire nuovi clienti ma anche per consolidare il rapporto di fiducia dei clienti già esistenti.

Approfondiremo i principi di marketing e neuromarketing per creare e trasmettere una vera e propria esperienza di acquisto unica e personalizzata su ogni potenziale cliente.

### Argomenti

- Il Business Model & il value proposition Canvas e Innovazione di Valore
- Il Golden Circle e il processo di fiducia del cliente
- Tecniche di comunicazione e PNL come strategia di vendita
- Presentazione dell'offerta, prodotto o servizio con la tecnica C.V.B.
- I principi di marketing e di neuromarketing per una vendita di successo
- Riconoscere i bisogni psicologici e le emozioni che guidano gli acquisti
- Cross-Sell e acquisti d'impulso
- Gestione delle obiezioni e tecniche di negoziazione
- Tecniche di fidelizzazione e carta servizi

### Destinatari

Addetti alle vendite, Tecnici commerciali, Agenti di commercio, Commessi

### Calendario

Il corso si svolgerà in **webinar** dalle ore 18.30 alle 21.30 secondo il seguente calendario:

**DURATA TOTALE:**  
24 ore

**NUMERO  
PARTECIPANTI:**  
8

**CALENDARIO:**  
dal: 21/10/2025  
al : 04/12/2025

**TERMINE  
ISCRIZIONI:**  
13/10/2025

**MODALITÀ DI  
SVOLGIMENTO:**  
WEBINAR

**REFERENTE DEL  
CORSO:**  
LUCIANO LA PENNA  
luciano.lapenna@formart.it  
0523-606613

**QUOTA DI  
PARTECIPAZIONE:**  
380.00 € + IVA

Il corso sarà realizzato solo al raggiungimento del numero minimo di iscritti.  
Le date potrebbero subire variazioni.



FORMart sede di PIACENZA, via Gaetano Modonesi, 14 29122 Piacenza

**T. 0523-606613** - info.piacenza@formart.it - www.formart.it



Cercaci su



- Martedì 21/10/2025
- Martedì 28/10/2025
- Martedì 04/11/2025
- Martedì 11/11/2025
- Martedì 18/11/2025
- Martedì 25/11/2025
- Martedì 02/12/2025
- Giovedì 04/12/2025

### **Docenti**

**Yuri Meazza**, Specialista in marketing & comunicazione con oltre 15 anni di esperienza nel settore. Nel corso degli anni si è attività specifiche come sviluppo di siti web, piani editoriali social, advertising online



FORMart sede di PIACENZA, via Gaetano Modonesi, 14 29122  
Piacenza

**T. 0523-606613** - [info.piacenza@formart.it](mailto:info.piacenza@formart.it) - [www.formart.it](http://www.formart.it)



Cercaci su

